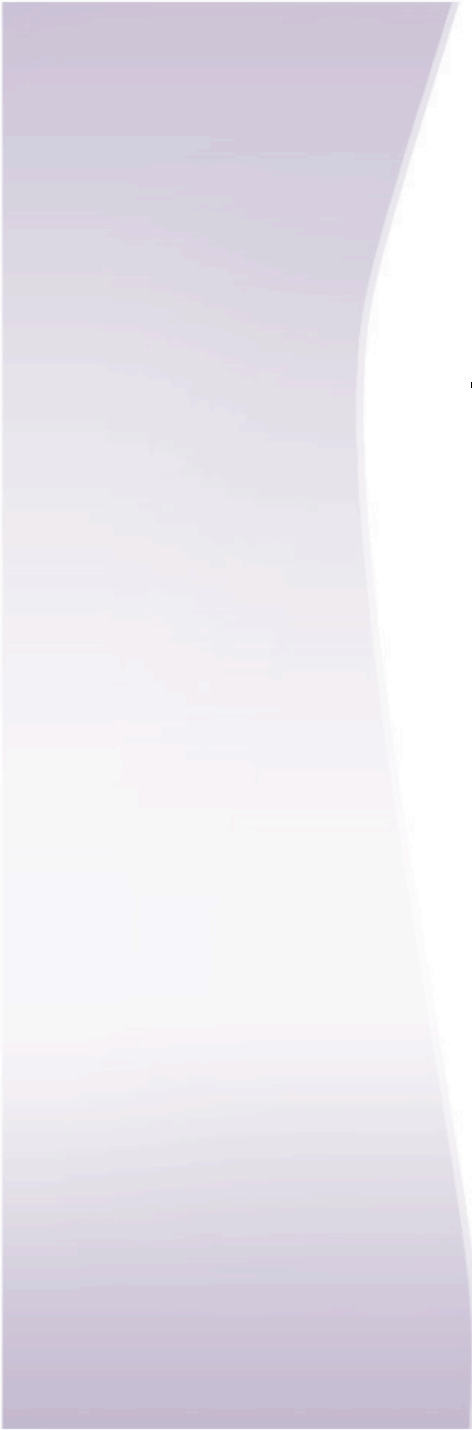




PRIORITERING -

Salg & Segmentering

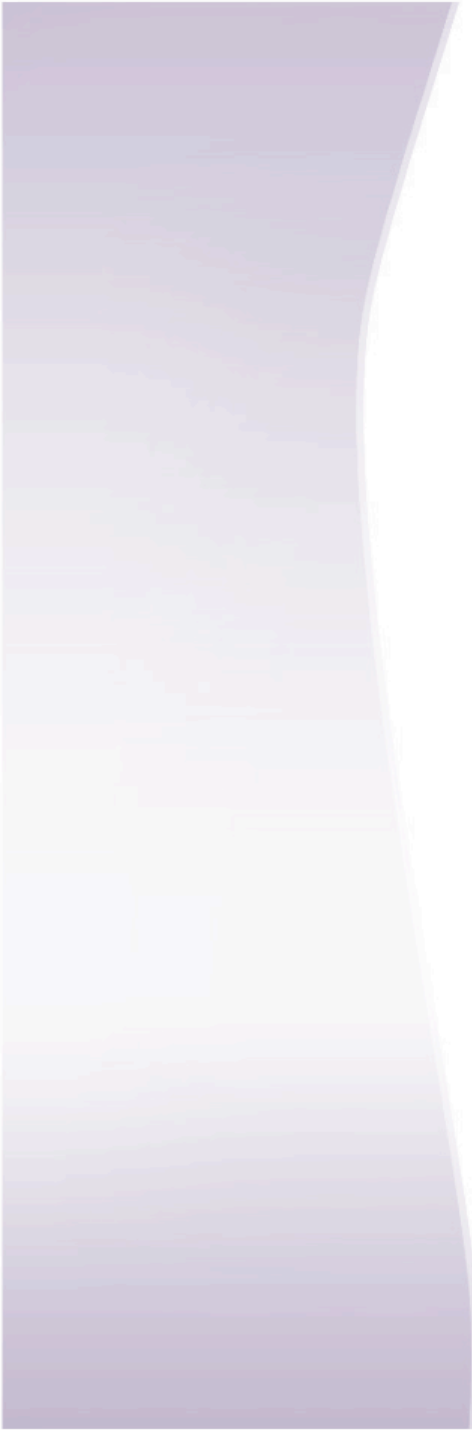
Inspirationsaften 5.11.15 v/Mette Kolding



PRIORITERING - Salg & Segmentering

Aftenens plan

- Strategi
- Udsyn — hvad sker der?
- Segmentering - er vores kunder lønsomme?
- Ressourcer
- Pipeline
- Tilbage til strategi



PRIORITERING - Salg & Segmentering

PASSION

Læring

Risiko

Balance

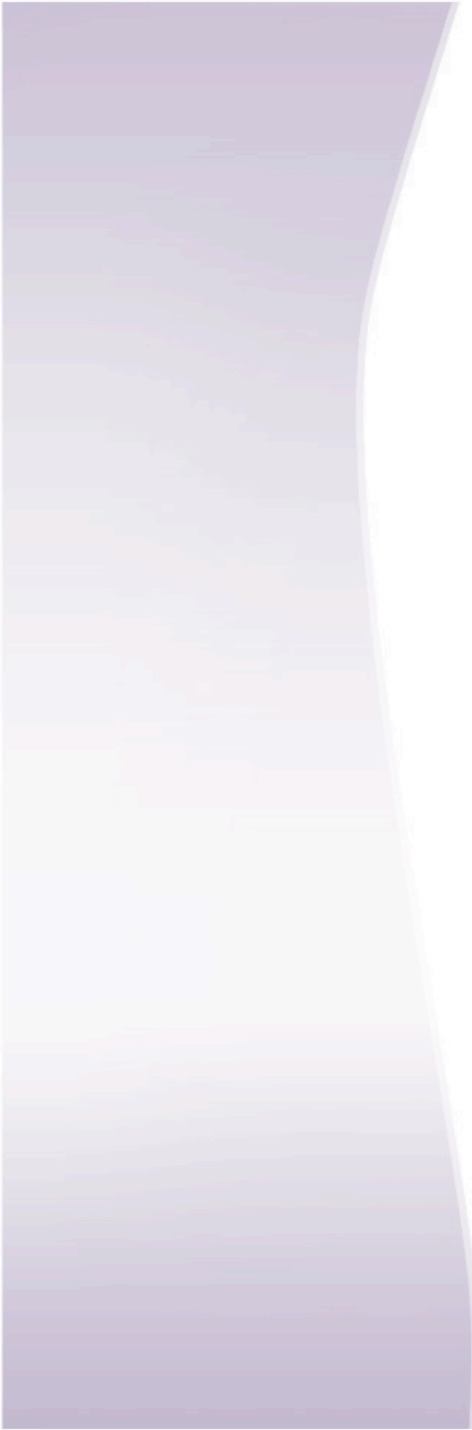
Udfordring

Konkurrenter

PRIORITERING - Salg & Segmentering

- Strategi
 - Hvad sket der med.....





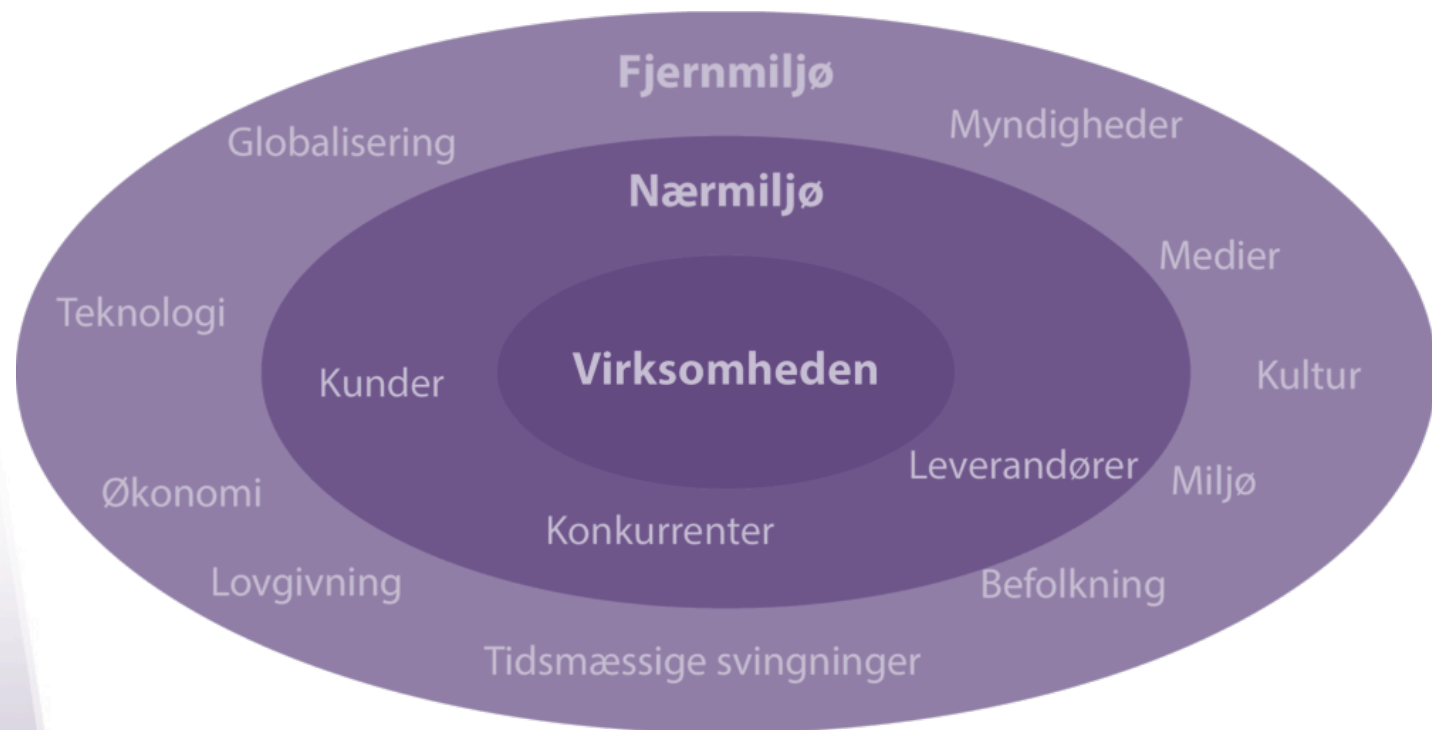
PRIORITERING - Salg & Segmentering

- Udsyn – hvad sker der?
 - Markedet
 - Kunderne
 - Konkurrenterne
 - Udviklingen
 - ”Verden er blevet mindre”

"Jeg kender mine konkurrenter ret godt. Men det er dem, som jeg ikke kender, jeg skal være forberedt på."

PRIORITERING - Salg & Segmentering

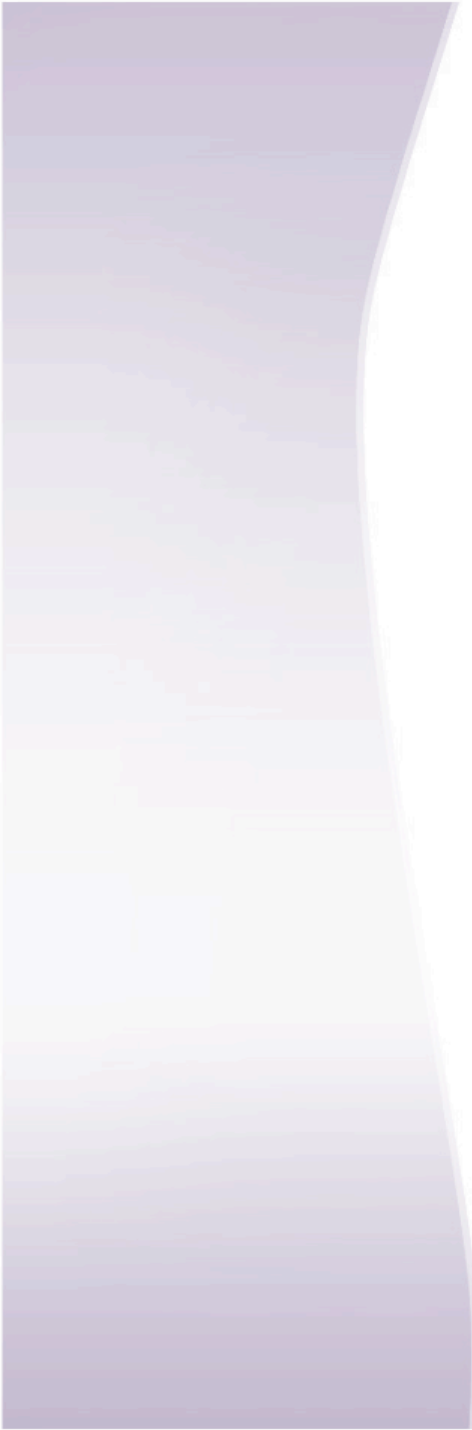
- Udsyn – hvad sker der?



PRIORITERING - Salg & Segmentering

- Opgave

KONKURRENT-TYPE	KONKUR-RENTENS NAVN	KONKURREN-TENS PRODUKT/-YDELSE	KONKUR-RENTENS KUNDER	LÆRT FRA KONKURREN-TEN	HVORDAN KAN VI DIFFERENTIERE OS
Direkte konkurrenter (Rivaler)					
Gode konkurrenter (samarbejde)					
Konkurrenter i andre markeder					

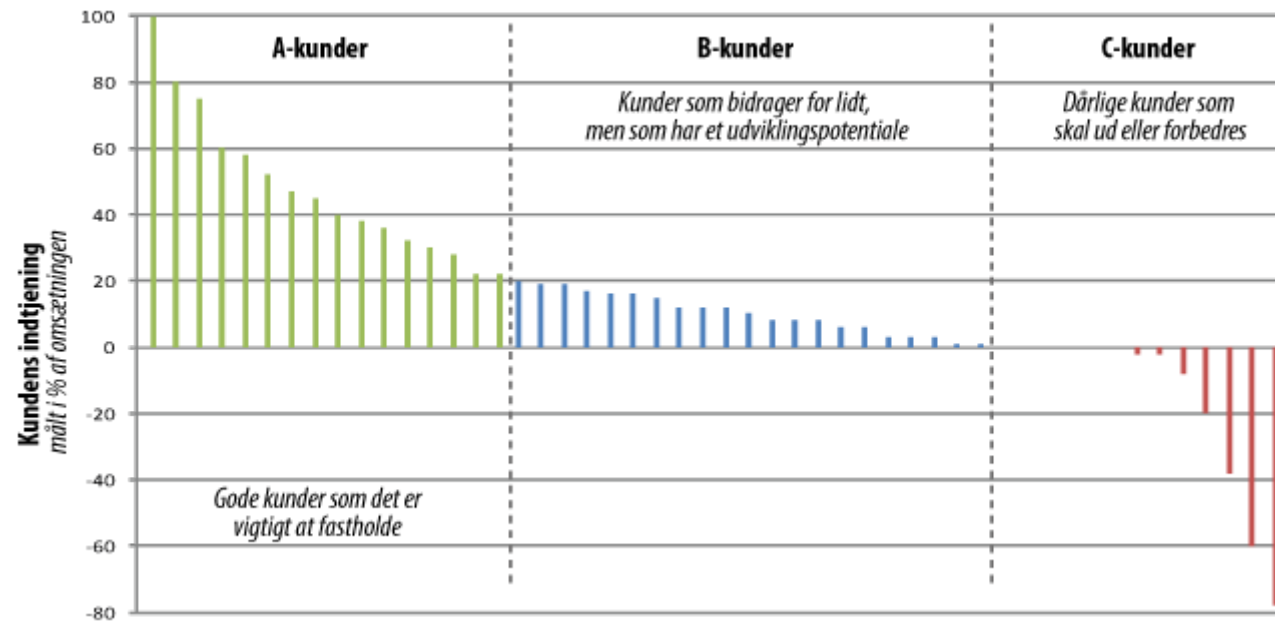


PRIORITERING - Salg & Segmentering

- Segmentering - er vores kunder lønsomme?
 - Eksisterende kunder
 - Nye kunder
 - Systematisere – fælles træk
 - Prioritere

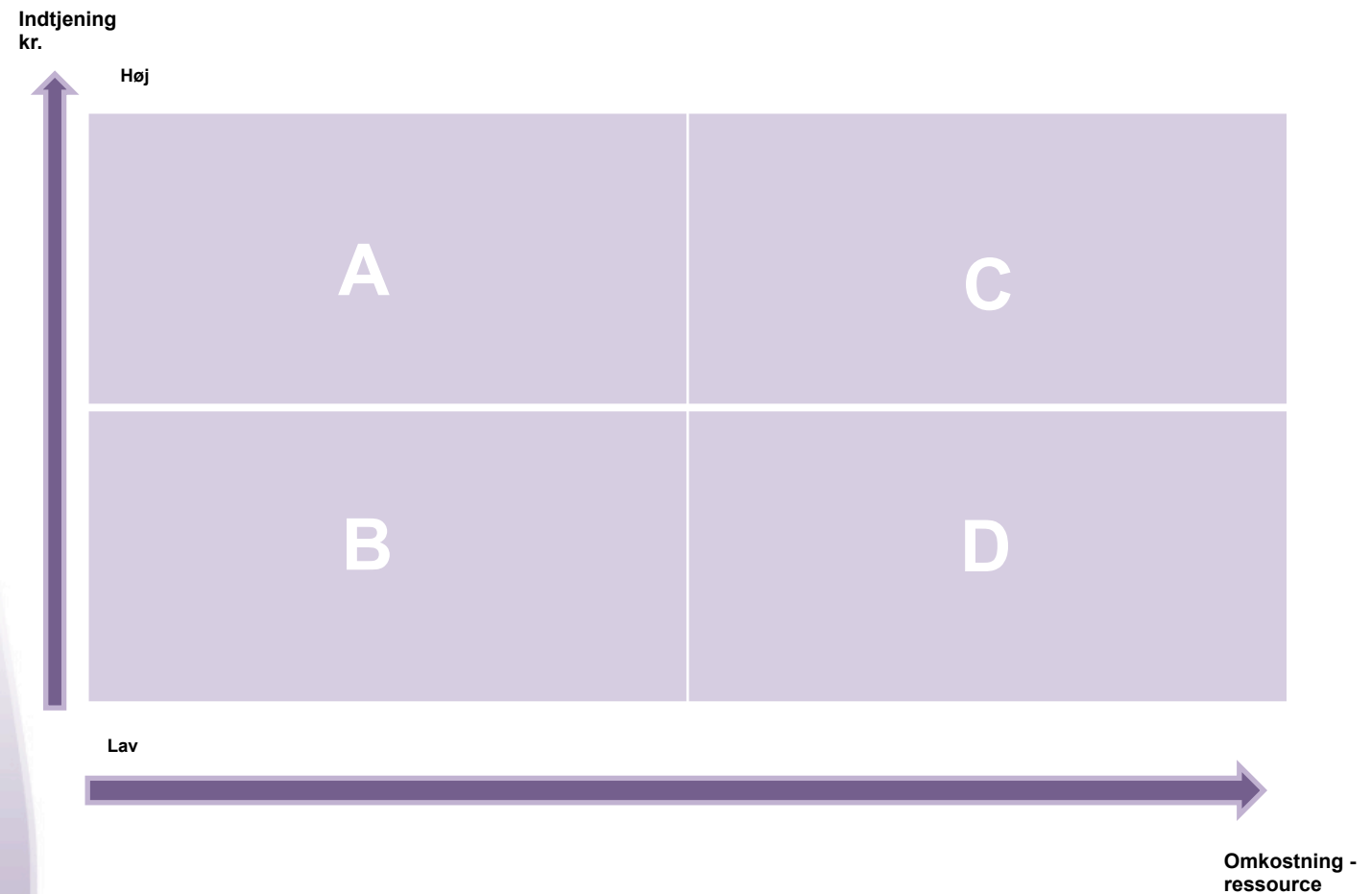
PRIORITERING - Salg & Segmentering

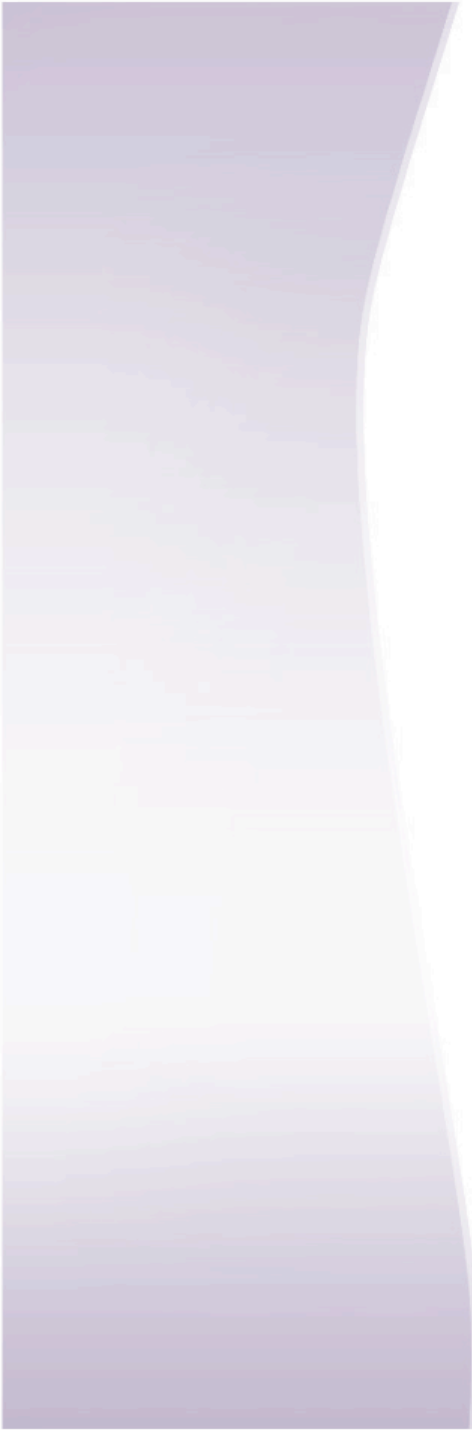
- Segmentering - er vores kunder lønsomme?



PRIORITERING - Salg & Segmentering

- Opgave





PRIORITERING - Salg & Segmentering

- Ressourcer
 - Systemer
 - Kompetencer
 - Træning
 - Hvordan prioriter sælgerne

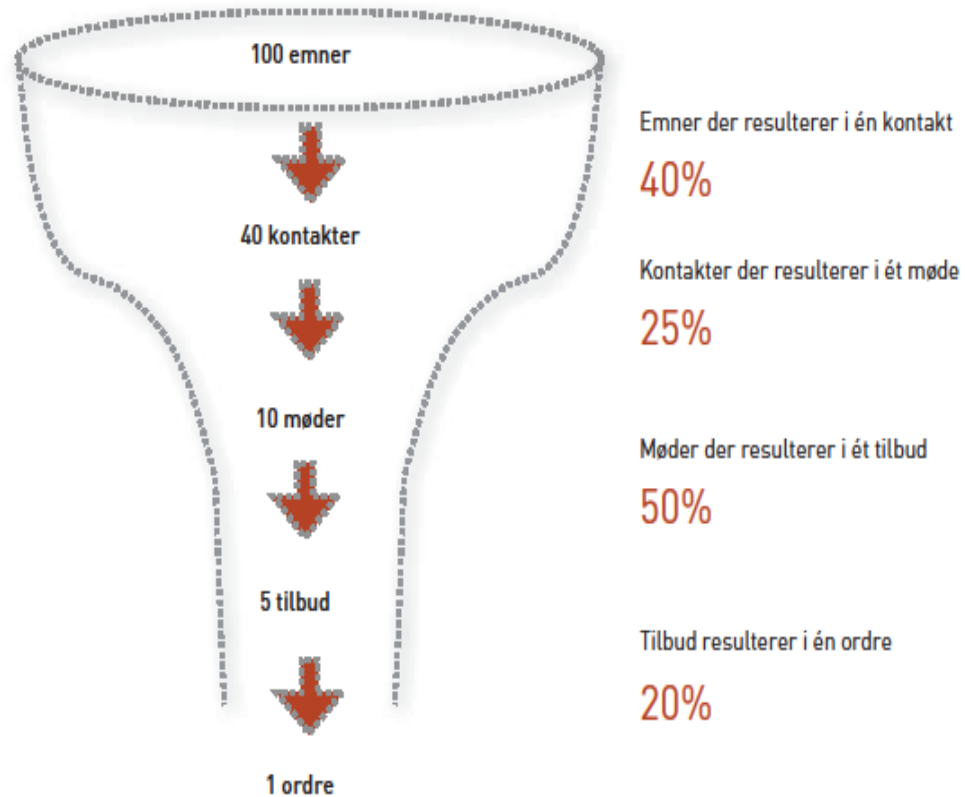
PRIORITERING - Salg & Segmentering

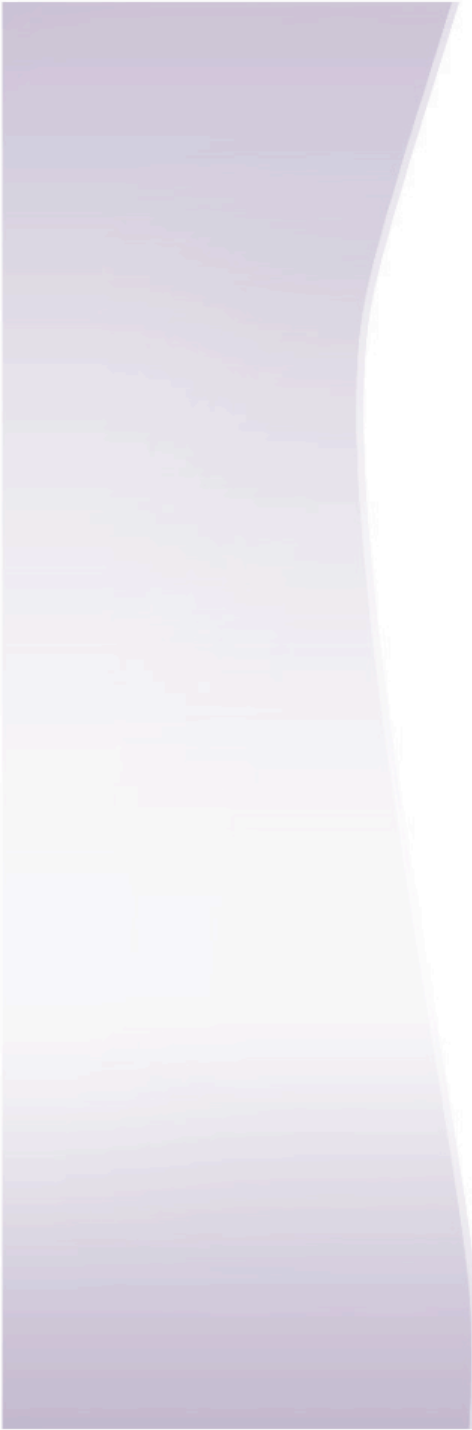
- Pipeline
 - Leads
 - Kundemøder
 - Tilbud & ordrer
 - Hvor stor?



PRIORITERING - Salg & Segmentering

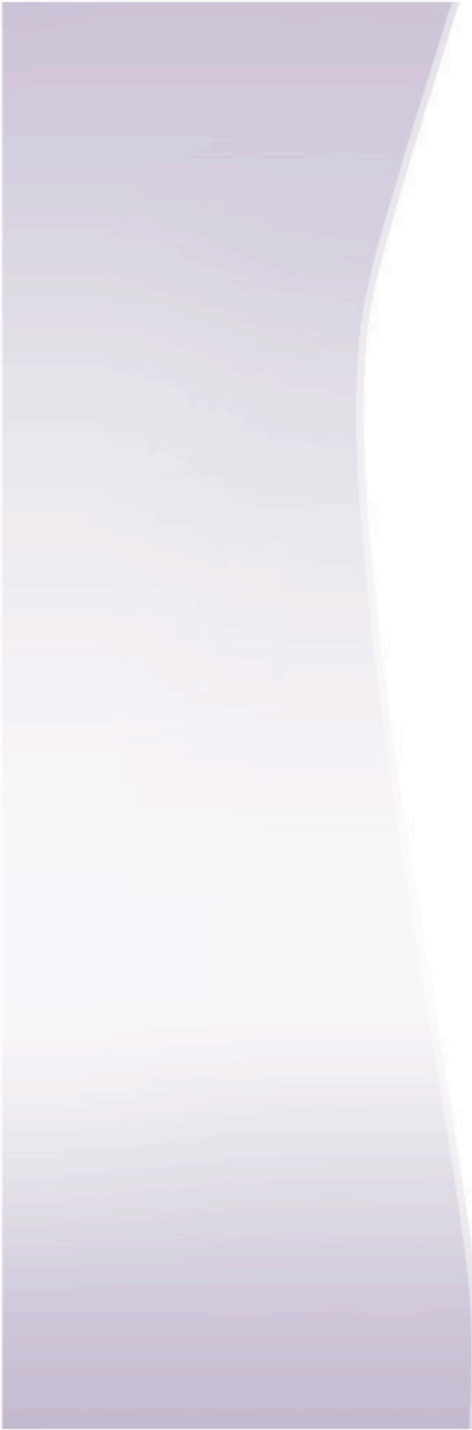
- Pipeline
– *Salgstragten...*





PRIORITERING - Salg & Segmentering

- Pipeline
 - [Simuleringsværktøj](#)

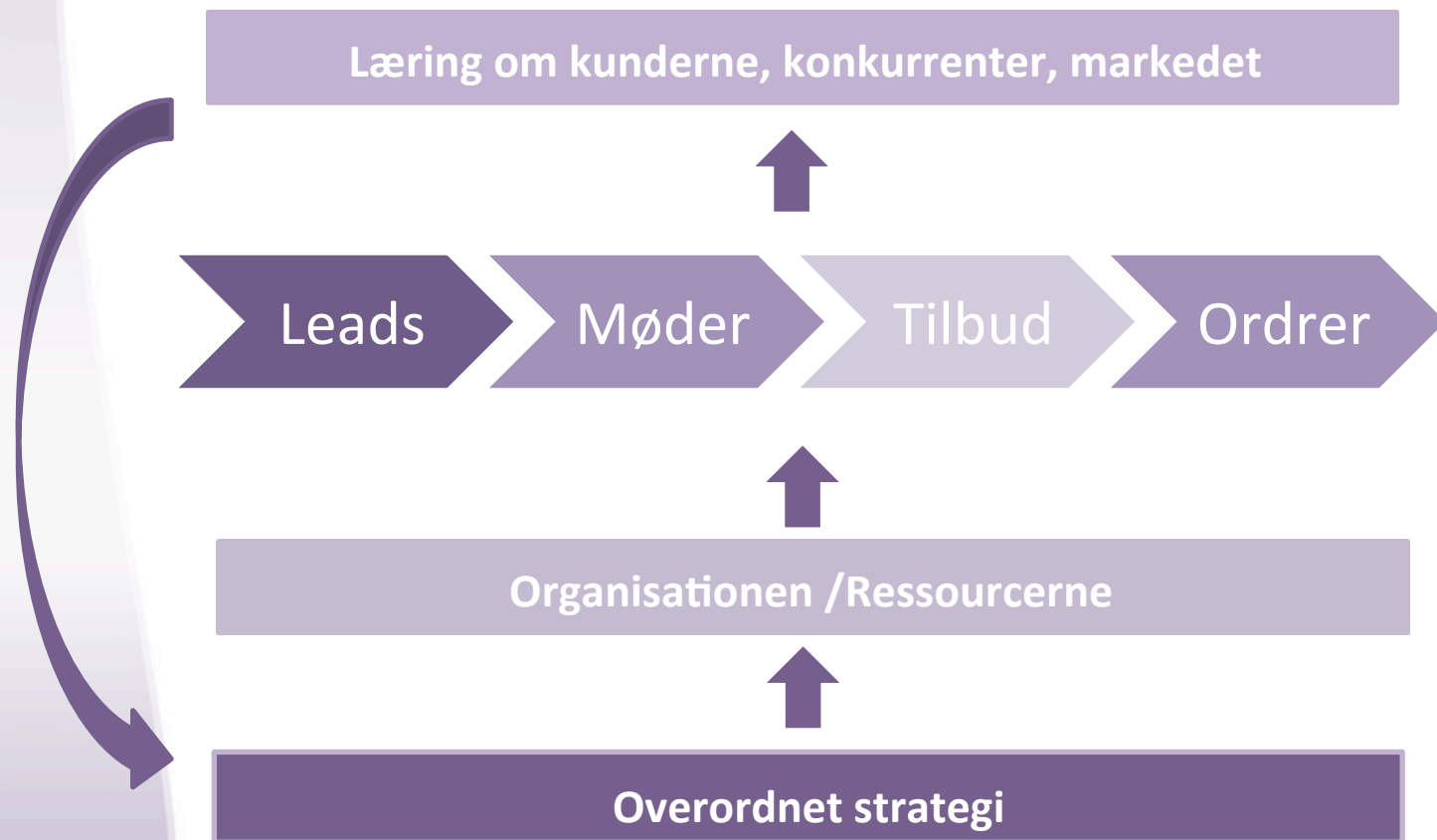


PRIORITERING - Salg & Segmentering

- Tilbage til strategi
 - Ændre strategien
 - Disrupted strategi

PRIORITERING - Salg & Segmentering

- Opsummering



PRIORITERING - Salg & Segmentering

- Opsummering



Spørgsmål

Tak for i dag



PRIORITERING - Salg & Segmentering

